

## Как стать технологическим партнером ООО «Диджитал Маркетс»?

Мы рады приветствовать компании, которые стремятся развивать свои IT-услуги и продавать программное обеспечение в сотрудничестве с нами. В ООО «Диджитал Маркетс» мы ищем надежных и инновационных партнеров, готовых вместе с нами достигать новых высот.

### Ключевые условия для партнерства:

1. **Лицензия:** необходимо осуществить единоразовую покупку минимальной Enterprise-лицензии на сумму 5 000 000 рублей на использование платформы «Дистанционный офис. Облако».
2. **Организационно-правовая форма:** зарегистрированное юридическое лицо.
3. **Регистрация:** юридическое лицо должно быть зарегистрировано на территории Российской Федерации.
4. **Состояние компании:** на дату подачи заявки у юридического лица не должно проводиться процедуры банкротства или ликвидации в соответствии с законодательством РФ.
5. **Чистота репутации:** юридическое лицо не должно находиться в Реестре недобросовестных поставщиков (подрядчиков, исполнителей) и Реестре недобросовестных подрядных организаций в соответствии с Федеральным законом от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд». Единоличный исполнительный орган также не должен находиться в Реестре дисквалифицированных лиц
6. **Отсутствие иностранного влияния:** юридическое лицо, его учредители и клиенты не должны быть признаны иностранными агентами в соответствии с Федеральным законом от 14.07.2022 № 255-ФЗ «О контроле за деятельностью лиц, находящихся под иностранным влиянием».
7. **Команда:** ваша команда должна состоять как минимум из 10 разработчиков, при этом не менее 85% сотрудников должны занимать технические позиции. Это обеспечит высокое качество разработки и поддержку продуктов.
8. **Опыт работы:** мы ожидаем наличие в вашем портфолио не менее 5 контрактов по № 44-ФЗ и не менее 5 контрактов по № 223-ФЗ, связанных с разработкой и внедрением программного обеспечения. Это позволит нам оценить ваш опыт и надежность.
9. **Обучение и развитие:** готовность к прохождению обучения с последующей сертификацией не менее 3 специалистов из вашей команды.

## **Процесс получения статуса технологического партнера:**

Итоговое решение о предоставлении статуса технологического партнера принимается компанией после предварительного изучения портфолио компании и ее клиентов. Мы уделяем особое внимание качеству и репутации наших партнеров.

Сертификация партнеров проводится ежегодно в установленный в договоре срок, что позволяет гарантировать качество предоставляемых услуг.

**Если вы соответствуете указанным условиям и готовы к сотрудничеству, мы будем рады рассмотреть вашу заявку в свободной форме с темой «Технологическое партнерство» по электронной почте [info@dgtl.market](mailto:info@dgtl.market).**

Мы верим, что совместная работа с надежными партнерами поможет нам создать лучшие решения для рынка и обеспечить успех нашим клиентам!